



RAISON D'ÊTRE ÊTRE DES CHEFS DE FILE DU MATÉRIEL DURABLE DANS L'INDUSTRIE DU LEVAGE

Fabrication de vérins hydrauliques
www.mailhotindustries.com/fr



Saint-Jacques,
Lanaudière



Patrick
Boillard



1956



Entre 150 et
250 M\$



300*

* 180 au Québec, 120 au Mexique



MOTIVATIONS

Poursuivre la démarche d'écoconception déjà avancée pour produire des vérins (cylindres) avec le moins de pièces possible et allonger leur durée de vie (50 % des coûts de fabrication sont liés à l'acier).

Alimenter la réflexion amorcée par l'entreprise pour changer son modèle d'affaires, comme vendre des cycles d'usage de cylindres (plutôt que les cylindres) avec un programme de récupération de vérins.

Voir comment l'EFC permettrait de répondre à ces questionnements.



BÉNÉFICES ET ENSEIGNEMENTS

L'EFC apporte des solutions pour **maintenir en circulation des matériaux encore valorisables** par l'entreprise manufacturière.

L'EFC est une **stratégie complémentaire à l'écoconception**. Lorsque l'une est implantée dans l'entreprise, l'autre en bénéficie.

L'EFC renforce la **conscience des savoir-faire internes**, à l'usine.

La garantie offerte sur les vérins, la variabilité des conditions climatiques qui affecte la durabilité du produit et la difficulté de gérer la circulation des vérins constituent actuellement des enjeux pour l'entreprise.

La **coopération est une piste pour répondre aux enjeux** (par exemple, alliance avec des fournisseurs de camions).

Renforcement de l'importance d'écouter les clients pour saisir leurs besoins réels.



À L'ÉTUDE

Mettre en place un programme de maintenance prédictive utilisant l'intelligence artificielle.



PROJET PILOTE 2021-2023





Programme pilote d'accompagnement en économie de la fonctionnalité et de la coopération auprès des entreprises québécoises



“ L'EFC est possible, mais cela demande un travail de fond et de multiples partenariats. ”

“ L'analyse de l'écosystème d'acteurs nous a permis, avec Patrick, de réaliser que le plus gros potentiel pour une offre d'EFC réside dans le segment des manufacturiers de camions-bennes desservant le secteur municipal. La mise en place d'un système coopératif avec ces derniers sera un incontournable pour leur permettre d'avoir la portée d'action nécessaire afin d'établir une offre d'EFC à son plein potentiel. ”

MOTS CLÉS

-  Écoute client
-  Écoconception
-  Travail de longue haleine
-  Partenariats

NOTION CLÉ APPROFONDIE

ÉCOSYSTÈME D'ACTEURS

“ L'EFC est un système vertueux qui peut s'épanouir en misant sur des partenariats stratégiques verticaux. Comme les vérins sont une composante d'un camion de levée, la capacité d'établir des partenariats avec les manufacturiers de camions sera la clé pour la mise en place d'une offre innovante et durable. ”



PROJET PILOTE 2021-2023

Pour en savoir plus, rendez-vous sur efcquebec.com/ressources